

# คม·สด·ลึก

ปีที่ 13 ฉบับที่ 4610 วันพุธที่ 4 มิถุนายน พ.ศ. 2557 หน้า 12

ความมุ่งมั่นจะช่วยรักษาโรคที่มีโรคต่าง ๆ รุมเร้าจนทำให้เดินไม่สะดวก “พัศสร สีน้าอ้อม” จึงค้นคว้าสมุนไพรหลากชนิด กระทั่งพบกับเจ้าที่มีสรรพคุณน่าอัศจรรย์ จึงให้แม่รับประทานจนมีร่างกายแข็งแรงขึ้นมาก เมื่อนำมาต่อยอดลงผัดล่องถูกนานกว่า 2 ปี จนเกิดผลิตภัณฑ์จำหน่ายภายใต้แบรนด์ “Cordyceps Secret” เพื่อออกจำหน่ายเมื่อเดือนกุมภาพันธ์ที่ผ่านมา

“พัศสร” กล่าวว่า เมื่อก่อนแม่ป่วยหลายโรคมาก ทั้งเบาหวาน ความดัน ไทรอยด์ โรคไต ไขข้อ เป็นต้น ทำให้ร่างกายอ่อนเพลียเดินทางไม่สะดวก ถึงแม้จะรักษาโรคแผนปัจจุบันก็ช่วยได้ไม่มากนัก อีกทั้งเสียค่าใช้จ่ายแพงมาก จึงหันศึกษาหาสมุนไพรแต่ไม่ค่อยได้ผลเท่าไร กระทั่งพบกับเจ้า ซึ่งทราบว่าเป็นสมุนไพรมหัศจรรย์ จึงนำมาให้แม่กินเป็นประจำทุกวัน ปรากฏว่าเห็นผลดีแม่แข็งแรงขึ้นมาก จึงเข้าคอร์สอบรมศึกษาอย่างจริงจังโดยตั้งใจจะสร้างแบรนด์เพาะเจ้าสีทองจำหน่ายต่อไป

“เจ้าสีทองเป็นเห็ดตระกูลเดียวกับเจ้าทิเบต แต่คนละเหล่าพันธุ์ สรรพคุณไม่แตกต่างกัน มีส่วนประกอบของสารอาหาร วิตามิน เกลือแร่ และยาหลายชนิด เพาะได้ในโรงเพาะปลอดเชื้ออุณหภูมิ 20-25 องศาเซลเซียส บางคนเพาะเลี้ยงบนตักแต่ใหม่ หรือใช้ข้าว ข้าวโพด วัสดุอื่นๆ ซึ่งจะแตกต่างกันไปตามสูตรการเพาะเลี้ยงของแต่ละบุคคล ส่วนสารที่ได้จะสารคอร์ไดซิปีนก็จะแตกต่างกัน”



ปัจจุบันผลิตภัณฑ์เจ้าของ “พัศสร” มี 3 ชนิด คือ 1.เสริมอาหารชนิดแคปซูล ขนาด 60 แคปซูล 1,950 บาท 2.เจ้าสีทองสดในโหลแก้วปลอดเชื้อ 100% นำไปอบไมโครเวฟ 5 นาทีก็รับ

## ผลิตสมุนไพร ‘ตั้งเช่าสีทอง’ มุ่งผู้รักสุขภาพ-ตลาดฮาลาล



ประทานได้ 1,950 บาท และ 3.ชาชนิดผงที่ผสมน้ำร้อนชงดื่มได้เหมือนชาทั่วๆ ไป อีกทั้งในเร็วๆ นี้ จะมีตัวใหม่ออกมาให้ลูกค้าได้เลือกสรรไว้กินบำรุงสุขภาพอย่างแน่นอน และสินค้าทุกตัวไม่มีผลข้างเคียงใดๆ

“ปัญหาปัจจุบัน คือ แบรินด์ยังไม่เป็นที่รู้จัก รวมถึงผลิตภัณฑ์ยังใหม่ แม้จะมีสรรพคุณมากมาย แต่การรับรู้ยังมีจำกัด อีกอย่างผลิตภัณฑ์ถูกมองว่ามีราคาแพง แต่หากเทียบกับต่างประเทศแล้วของเราถือว่าถูกมาก จึงอยากให้คนไทยได้กินจะได้มีสุขภาพร่างกายแข็งแรง และหากเทียบราคากับประโยชน์ที่จะได้รับแล้วถือว่าคุ้มค่ามาก” พาศสร กล่าว

สำหรับช่องทางในการทำการตลาด พาศสรบอกว่า เปิดบูธแสดงสินค้าซึ่งครั้งแรกในงานแสดง

สินค้าฮาลาลนานาชาติ จ.เชียงใหม่ เมื่อเดือนกุมภาพันธ์ที่ผ่านมา ซึ่งกระแสตอบรับดีมาก โดยมีผู้ประกอบการจากมาเลเซียให้ความสนใจ และอาจได้ส่งออกไปขายมาเลเซียในเร็วๆ นี้ อีกทั้งซื้อโฆษณาทางทีวี และทีวีมูสลิม โฆษณาทางวิทยุท้องถิ่นของ จ.เชียงใหม่ และอนาคตจะจัดหาตัวแทนจำหน่ายใน จ.เชียงใหม่ ภาคเหนือและทั่วประเทศ โดยตั้งเป้าหมายว่าใน 3 ปี สินค้าผลิตภัณฑ์ จะเป็นที่รู้จักและเป็นผู้นำสินค้าตั้งเช่าของภาคเหนือ

ส่วนแนวโน้มตลาดในอนาคต พาศสร กล่าวว่า ถือว่าเปิดกว้างเนื่องจากผู้คนเริ่มหันมาสนใจและใส่ใจรักษาสุขภาพมากขึ้น อีกทั้งสังคมไทยเริ่มเข้าสู่สังคมผู้สูงอายุ ดังนั้นตั้งเช่าที่มีสรรพคุณครอบจักรวาลเหมาะสมกับผู้คนทั่วไปคาดจะเติบโตได้ดี อีกทั้งผลิตภัณฑ์ยังได้ขอตราสินค้าฮาลาลมาช่วยยกระดับคุณภาพและช่วยดึงดูดกลุ่มลูกค้าโดยเฉพาะลูกค้าชาวมุสลิมได้อีกด้วย

สำหรับผู้ที่สนใจรายละเอียดผลิตภัณฑ์ตั้งเช่าแบรนด์ของ “พัศสร สีน้าอ้อม” ติดต่อได้ที่ร้านบริเวณตลาดแม่เหิระ อ.เมือง จ.เชียงใหม่ หรือ โทร.0-5311-1007, 09-8097-7156

● ศุภชัย วิเศษสรรค์ ●