



ปีที่ 67 ฉบับที่ 21323 วันพุธที่ 8 มิถุนายน พ.ศ. 2559 หน้า 7

"อภิวะอูดสาหกรรมเป็นผู้จัดการโรงงาน อดคันทุนด้วยการไม่ใช้สารเคมีใช้แค่ปุ๋ยคอก ส่งเสริมกิจกรรมไร้สารพิษเมืองชัยนาท ขายข้าวผ่านอินเทอร์เน็ต และขายเงินเดือน 80,000 บาท ค่าใช้จ่ายสูง ค่าเช่าบ้าน ปุ๋ยหมัก โรคแมลงแก้ด้วยเชื้อราบีเวอร์เรียกบีโต ผ่านโครงการปลูกปั่นโตข้าว กลุ่มจิตอาสาที่เข้ามาช่วยเหลือชาวนา ทำมา 2

ค่าผ่อนรถ ปีภาระเงินเดือนไม่เหลือเก็บแต่พอได้ โคลเดอร์มา ได้ผลผลิตเฉลี่ยไร่ละ 900 กก. ปีกว่า มือเคอร์สันเข้ามาจากจันทบุรีพอขาย โดยเฉพาะข้าวหอมมะลิ วันนี้

ไปดูโครงการเกษตรพอเพียง ได้ซื้อคิดหากลดต้นทุน วาดฝันไว้สวยพร้อมราคาขายไร่ละเบอร์ ต้องปลูกเพิ่มเป็น 10 กว่าไร่ผลผลิตออกมาทำไรไม่พอขายเพราะโครงการ

ทำมาได้ถึงแม้ข้าวจะราคาตก ไม่มีคำว่าขาดทุนแน่ กก.ละ 120 บาท ปลูกปั่นโตข้าวมาช่วยด้านการ

จึงตัดสินใจกลับชัยนาททำนาบนที่ดินกว่า 20 ไร่" สิ้นเหล็ก กก.ละ 100 บาท หอม

**ยังสาธิตทำปุ๋ยหมัก**

ตลาดลือลือค้าให้เรา และแนะนำให้ความรู้

# ขายข้าวต้นละ 8 หินบาท

ปรีดาชนันธุ์ จันทร์เรือง อายุ 40 ปี ออคิด 100 บาท หอม

ผู้จัดการโรงงาน ปัจจุบันยังสมารถทำไร่หอม ๓

ทำชัย อ.เมืองชัยนาท บอกว่า ตอนกลับมาใหม่ๆ

พ่อแม่ก็ง มีเงินเดือนสูง ออกมาทำไม แต่ก็

ไม่ได้ทำอะไร...จึงขอแบ่งพื้นที่ทำนาแค่ 4 ไร่

ปลูกข้าวไรซ์เบอร์รี่ กับข้าวสันเหล็กอย่างละ 1 ไร่

และข้าวหอมมะลิ 105 อีก 2 ไร่



มะลิ 105 กก.ละ 80 บาท



ปริมาณผลผลิต ปลูกเท่าที่ตลาดต้องการเท่านั้น"

“ผลผลิตออกมาช่วงแรกเอาข้าวไปขายตามตลาดนัด ราคาไม่ได้ตามเป้า ได้เท่ากับข้าวทั่วไป ไม่ค่อยมีคนซื้อเพราะแพง แต่เมื่อมาคิดว่าข้าวของเราไม่ได้ใส่ปุ๋ยเคมีไม่ใช้ยาฆ่าแมลงทำไมเราต้องเอาของดีไปวางขายร่วมกับข้าวคนอื่น เลยสมัครเป็นสมาชิกยังสมาร์ทฟาร์มเมอร์ของกรมส่งเสริมการเกษตร ได้รับการแนะนำให้รวมกลุ่มกันอีกหลายคน เลยมาตั้งเป็นกลุ่มวิสาหกิจชุมชน

“นอกจากนี้ การขายทางอินเทอร์เน็ตยังทำให้เรามีรายได้จากนักท่องเที่ยวต่างชาติอีกด้วย สนใจมาเที่ยวชม ร่วมปลูกข้าวกับพวกเราแบบโฮมสเตย์ และเมื่อถึงเวลาเกี่ยวข้าว เขาก็พากันกลับมาเกี่ยวข้าวกลับไปกินที่บ้านกันเป็นจำนวนมาก ยิ่งทำให้ลูกค้ารายใหม่แบบนี้เพิ่มขึ้นไปเรื่อยๆ จนไม่ต้องนำข้าวไปขายตามตลาดอีกแล้ว”

และในฐานะประธานกลุ่มวิสาหกิจชุมชนส่งเสริมกิจกรรมไร้สารพิษเมืองชัยนาทฝากเตือนเพื่อนชาวนาที่สนใจทำนาแบบนี้...พึงระลึกไว้ว่าจะต้องรักษาคุณภาพข้าวให้ดี ไม่โลกมาก อย่าไปเอาข้าวที่อื่นมาหลอกขายผู้บริโภค ต้องเป็นข้าวที่ปลูกในแปลงของเราจริงๆการทำนาแบบนี้ถึงจะไปรอด...อยากเรียนรู้ศึกษาเอาเป็นเยี่ยงอย่าง ติดต่อได้ที่ 08-9675-7808.

ปริคารพันธุ์ ขยายความถึงการขายข้าวให้ได้ราคาดี เราต้องทำให้ผู้ซื้อ ผู้บริโภคเขาเห็นจริงๆ ในแต่ละปีเราปลูกข้าวเพียง 2 รอบ นาปีปลูกข้าวหอมมะลิ ส่วนนาปรังปลูกข้าวไรซ์เบอร์รี่กับข้าวสินเหล็ก ได้ผลผลิตมาเท่าไรจะเก็บไว้ที่ไหน ต้องจดบันทึกไว้ ให้สามารถตรวจสอบย้อนกลับได้ จากนั้นถ่ายรูปพร้อมส่งข้อมูลทั้งหมดให้โครงการผูกปิ่นโตข้าว ซึ่งเป็นผู้รวบรวมรายชื่อกู้ค้า ติดต่อผู้ซื้อให้กับเรา โดยให้ลูกค้าโอนเงินมาเข้าบัญชีก่อน

ข้าวทุกพันธุ์ขายในราคา กก.ละ 80 บาท หรือตันละ 80,000 บาท พร้อมค่าจัดส่ง...แต่ละเดือนจะมอดเดอร์อย่างน้อย 600-1,000 กก.

