

ปีที่ 30 ฉบับที่ 10556 วันศุกร์ที่ 18 สิงหาคม พ.ศ. 2560 หน้า 24

● บุชร กุศล
กรุงเทพธุรกิจ

คราวด์ฟันดิ้งสไตล์ 'ยักษ์โรโบติกส์'

"เซ็นเซอร์นิกส์" พลิกกลยุทธ์สร้างนวัตกรรมภายใต้แบรนด์ "ยักษ์โรโบติกส์" รองรับความต้องการผลิตชิ้นงานต้นแบบของสตาร์ทอัพ เผยใช้หลักวิศวกรรมย้อนรอยลดไซส์เครื่องจักรผลิตแผ่นวงจรพิมพ์ และเพิ่มประสิทธิภาพการทำงาน ขณะที่ราคาหลักสิบล้านเหลือไม่ถึงหลักล้าน ส่งไอเดียเข้าระดมทุนผ่านคราวด์ฟันดิ้งผลิตเครื่องจักรป้อนโรงงานอาหารที่ต้องการพึ่งพาระบบอัตโนมัติแทนแรงงานคน

วิศวกรมัยอรรยาสู่นวัตกรรม

อนุชิต นาคกล่อม ผู้จัดการ บริษัท เซ็นเซอร์นิกส์ จำกัด ประกอบธุรกิจรับจ้างออกแบบ และประกอบเครื่องจักรระบบอัตโนมัติ รวมถึงปรับปรุงระบบงานเครื่องจักร กล่าวได้ว่า ได้เข้าร่วมโครงการวิศวกรรมเพื่อการสร้างสรรค์คุณค่าหรือวิศวกรรมย้อนรอย เพื่อสร้างเครื่องจักรสำหรับผลิตแผงวงจรอิเล็กทรอนิกส์ใช้ในกลุ่มธุรกิจอุตสาหกรรมขนาดเล็ก และทุนเริ่มต้นประกอบชิ้นส่วนนาฬิกา

บริษัทสนใจที่จะสร้างเครื่องจักรติดแบรนด์ของตนเอง โดยอาศัยกระบวนการวิศวกรรมย้อนรอยที่ปรับเปลี่ยนความสร้างสรรค์ให้มีความแตกต่างด้วยประสิทธิภาพที่ดีกว่า ยกตัวอย่างเช่น จากเดิมที่ทำเครื่องจักรผลิตแผ่นวงจรพิมพ์ เป็น 3 โมดูลมี 3 เครื่องจักรแยกกัน ซึ่งทำเลียนแบบเครื่องจักรขนาดใหญ่ แต่ย่อสเกลเพื่อทดแทนเครื่องจักรราคาแพง ซึ่งในอดีตมีราคา 10 ล้านบาทขึ้นไป แต่บริษัทสามารถผลิตรุ่นแรกได้ในราคาไม่ถึงหลักล้าน ฟังก์ชันเหมือนกันเพียงแค่ลดสเกลแล้วราคาก็ถูกลง

ต่อมายุบรวม 3 เครื่องให้เหลือเครื่องเดียวในลักษณะหรือวัน เมื่อเครื่อง

มีขนาดเล็กลง ราคาจึงถูกลง และทำงานเร็วขึ้น รองรับกับเทรนด์อินแฮัสแพคเตอร์ เมคเกอร์และสตาร์ทอัพ ที่ไม่ต้องการผลิตปริมาณมาก หรือต้องการผลิตชิ้นงานต้นแบบแค่ 1-5 ชิ้นแต่มีมูลค่าสูง โดยไม่ต้องพึ่งพาโรงงานผลิต

"ยกตัวอย่าง แผงวงจรควบคุมในธุรกิจอาหาร มีปริมาณการผลิตต่ำหรือ 20-30 บอร์ดต่อครั้ง แม้จะต่ำกว่า 100 บอร์ด แต่กำไรดี ซึ่งบริษัทสามารถทำได้ดีกว่าโรงงานขนาดใหญ่ที่ต้องการออเดอร์ต่ำสุด 100 บอร์ดขึ้นไปและต้องเสียค่าปรับตั้งระบบการทำงานขั้นต่ำ 50,000 บาท ซึ่งไม่คุ้มสำหรับสตาร์ทอัพ แต่เราสามารถทำได้ ส่วนอีกเหตุผลหนึ่งคือ การทำต้นแบบครั้งแรกไม่รู้ว่าจะประสบความสำเร็จหรือไม่ อาจจะดีไซด์ผิดพลาดหรือรูปแบบอาจไม่ถูกใจ ทำให้ขาดทุนจากการผลิตมากแล้วขายไม่ได้ แต่เราสามารถผลิตให้ได้แค่บอร์ดเดียวแล้วทดลองประสิทธิภาพได้ทันที ถ้าทดสอบแล้วผ่านก็สั่งผลิตปริมาณมากๆ ได้ โดยที่ไม่ต้องไปเสียค่าเซตอัพเครื่อง"

อนุชิตอยู่ระหว่างการเสนอไอเดียเพื่อการระดมทุนในรูปแบบคราวด์ฟันดิ้ง ภายใต้ชื่อยักษ์โรโบติกส์ (yakrobotics) ส่วนในเวอร์ชันสองของเครื่องจักร จะไม่ใช้หลักวิศวกรรมย้อนรอยแต่เป็นการถ่ายถอดเทคโนโลยี โดยฟังก์ชันยังคงเหมือนเดิมทั้งหรือในวัน ขนาดเล็ก ราคาถูก ทำงานเร็วขึ้น เพื่อตอบโจทย์ผู้ใช้ให้ใช้งานง่ายได้ด้วยตัวเอง ไม่จำเป็นต้องเป็นวิศวกร เหมาะสำหรับนักประดิษฐ์ บริษัทขนาดเล็ก

โอกาสของระบบอัตโนมัติ

นอกจากนี้ บริษัทยังเตรียมเจาะกลุ่มอุตสาหกรรมอาหารขนาดใหญ่ ที่ต้องการ



อนุชิต นาคกล่อม ร่วมพัฒนาเครื่องจักรต้นแบบด้วยกระบวนการวิศวกรรมเพื่อการสร้างสรรคคุณค่า

ใช้ระบบการผลิตอัตโนมัติทดแทนแรงงานคน ซึ่งมีราคาแพง ด้วยขนาดเล็กจึงไม่คุ้มที่รายใหญ่จะเข้ามาเซกเมนต์อาหาร จึงเป็นโอกาสของบริษัทที่จะออกแบบระบบอัตโนมัติในโรงงานอาหารแปรรูป ปัจจุบันได้ออกแบบและพัฒนาระบบให้กับโรงงานอาหารรายใหญ่ เช่น โรงงานตัดหัวกุ้งเติมไม่เคยมีใครทำมาก่อน แต่เซ็นเซอร์นิกัลสามารถคิดค้นพัฒนาได้สำเร็จ หรือบางโรงงานที่มีไลน์การเรียงกระป๋องต้องการให้บริษัทช่วยสร้างไลน์อัตโนมัติเข้ามาทดแทนแรงงานคน

อนุชิต กล่าวว่า 5 ปีที่ผ่านมา รายได้ของบริษัทขึ้นอยู่กับโปรเจกต์ของลูกค้า โดยเคยมียอดขายสูงสุดเฉลี่ยต่อปี 80 ล้านบาท ส่วน

ยอดขายต่ำสุดอยู่ที่ 40 ล้านบาท จึงพยายามลดความเสี่ยงด้วยการสร้างนวัตกรรมและแบรนด์ของตนเอง คาดว่าหลังจากเปิดตัวชิ้นงานผ่านช่องทางคราฟต์ฟนดิ้ง จะทำให้มีรายได้ถึง 100 ล้านบาท ในปี 2561

ทั้งนี้ โครงการวิศวกรรมเพื่อการสร้างสรรคคุณค่า โดยศูนย์เทคโนโลยีโลหะและวัสดุแห่งชาติ สำนักงานพัฒนาวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีแห่งชาติ ร่วมกับสมาคมเครื่องจักรกลไทย พัฒนาเครื่องมือ และเครื่องจักรกลที่ใช้เทคโนโลยีด้านการผลิตเพื่อช่วยให้กระบวนการผลิตสินค้ามีความรวดเร็วและมีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น ช่วยพัฒนาและเพิ่มคุณค่าวัสดุ/วัตถุดิบที่มีในประเทศ และลดการนำเข้าจากต่างประเทศ